



USAID
DEL PUEBLO DE LOS ESTADOS
UNIDOS DE AMÉRICA

COLOMBIA

IFR Reporte Bimestral MARZO – ABRIL 2019

Bancompartir abre oficinas en La Plata y San Agustín



Con apoyo técnico y financiero de USAID
Bancompartir abrió oficinas en La Plata y San
Agustín.

Foto: IFR

Brindar un servicio cercano y de calidad a las familias y microempresarios del centro y el sur del Huila es el propósito con el que Bancompartir, en alianza con la Agencia de Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID), abrió sus oficinas en los municipios de La Plata y San Agustín en el mes de marzo. Con esto, completan un total de cuatro oficinas en este departamento del centro de Colombia.

Desde hace más de 30 años, Bancompartir ha sido reconocida como una entidad financiera que brinda a los microempresarios y familias de estratos 1, 2 y 3 acceso a servicios financieros que les permiten crecer económicamente. En este sentido, el Banco ofrece productos de su portafolio como créditos de vivienda, de remodelación, vehículo, libre inversión, pequeña y microempresa, y diferentes modalidades de ahorro, CDT y seguros.

“Para nosotros es una gran alegría llegar a La Plata y San Agustín, y hacer parte del crecimiento de los emprendedores y las familias de la región. A estos lugares llegamos con el objetivo de apoyar el desarrollo empresarial del sector agropecuario, una de las principales actividades y motores de la economía del Huila,” afirmó Sergio Arenas, gerente de negocios de zona Occidente del Banco.

Asimismo, y siguiendo una de sus más importantes líneas misionales, Bancompartir busca fortalecer la inclusión financiera en estos municipios. Para este fin, el Banco cuenta con productos financieros como las líneas específicas dirigidas a víctimas del conflicto, vendedores ambulantes estacionales y ahorro grupal, entre otros.

Hoy, Bancompartir tiene más de 455.000 clientes de los cuales el 43% viven en zonas rurales del país, y tiene presencia en 27 departamentos y en más de 660 municipios.

USAID, a través de su Iniciativa de Finanzas Rurales (IFR), busca mejorar la inclusión financiera de poblaciones vulnerables en zonas de conflicto para promover la oferta de servicios financieros adaptados a las necesidades de los productores rurales, así como a micro, pequeños y medianos empresarios.

Bancamia, la fuerza para volver a empezar con más ganas



Inauguración de la oficina de Bancamía en San Vicente del Caguán (Caquetá).

Foto: Archivo Bancamía

Como muchos colombianos, Eduard Lerma fue víctima directa del conflicto armado. Tras muchos años viviendo en su finca en zona rural de San Vicente del Caguán (Caquetá), se vio obligado a mudarse al casco urbano para escapar de la violencia. Allí cambió el agro por la tecnología, así que abrió un café internet, con el que daba sustento a su familia mientras trataba de adaptarse a la vida del pueblo, agitada, bulliciosa, muy diferente a la del campo.

El tiempo fue avanzando y la vida fue recomodándose de a pocos, aunque con altibajos; sin embargo, su mundo se sacudió por completo cuando falleció una de sus hijas. En medio del desasosiego, la impotencia y la tristeza, la familia Lerma buscó la manera de seguir adelante y de no dejarse vencer por el miedo. Continuaron con su negocio e incluso se aventuraron a una nueva actividad económica: montaron un taller de mecánica con venta de accesorios para motos. Para ello, y a pesar de no tener una sucursal del Banco en su municipio, Eduard viajó por más de tres horas hasta Florencia, la capital del Departamento, y solicitó un crédito en Bancamía. Su caso era *sui generis*, pues era el primer cliente del Banco que habitaba en San Vicente del Caguán.

Con la documentación adecuada, Eduard logró hacerse a tres créditos por un total de COP \$24 millones, que ya terminó de pagar. En sus inicios, era muy difícil, pues tenía que desplazarse hasta Florencia para reclamar el crédito desembolsado, y arriesgarse a las vicisitudes del camino de regreso a casa. Además, con pocos canales de pago, también le era trabajoso pagar las cuotas en

los corresponsales designados. Con la buena referenciación de Eduard empezaron a llegar otros clientes de su municipio y Bancamía, con apoyo de la Iniciativa de Finanzas Rurales de USAID, abrió una oficina en San Vicente del Caguán en febrero de 2018.

“Desde que el Banco llegó, todo ha sido mejor porque ya no tenemos que trasladarnos. Uno puede hacer todos los trámites a pocas cuadras”, cuenta Eduard con alivio. Y es que él ahora no solo tiene una oficina a la vuelta de la esquina, sino que también cuenta con facilidades de corresponsalía bancaria, aplicación para teléfono móvil y trámites digitales para solicitud de crédito. Además, su antigüedad y hábitos de pago hacen que cualquier trámite con el banco sea más sencillo.

Desde la apertura de la oficina de San Vicente del Caguán, Eduard ha accedido a otros dos créditos para mejoramiento de negocio, y tiene un beneficio de crédito rotativo al que puede acceder por su impecable comportamiento financiero. Eduard y su familia son ejemplo de pujanza, perseverancia y esperanza. Clientes como él, son la razón de ser de Bancamía.

Nueva oficina de Microempresas de Colombia en Planeta Rica



la nueva oficina de Microempresas de Colombia con el apoyo de USAID.

Foto: IFR

El pasado 29 de marzo se inauguró en Planeta Rica (Córdoba) la nueva oficina de Microempresas de Colombia, segunda sucursal de esta cooperativa en este departamento. Al acto inaugural asistieron cerca de 250 personas que conocieron de cerca el portafolio integral de la Institución, así como las instalaciones y el equipo de trabajo que atenderá a los más de 260 asociados.

Para la gerente de la Cooperativa, Patricia Pérez Guerra, “es de suma importancia para Microempresas de Colombia ampliar los servicios en otros departamentos, porque no solo contribuye al mejoramiento de la calidad de vida de los asociados, sino a la economía de la región, al emprendimiento y al desarrollo comunitario con alianzas público-privadas que aportan al crecimiento”.

Esta nueva oficina se inauguró gracias al apoyo de IFR de USAID, que busca ampliar la oferta de servicios financieros que permitan la implementación de actividades de inclusión financiera.

Para el director de la Iniciativa de Finanzas Rurales, Asdrúbal Negrete, “con estas aperturas y la contratación de asesores comerciales en estas zonas, la Iniciativa ha podido, no solo llevar los servicios financieros a las poblaciones rurales más dispersas, sino que también ha logrado reducir los costos de transacción para los clientes que antes necesitaban desplazarse entre 3 y 4 horas hasta la sucursal financiera más cercana”.

Con esta nueva oficina, Microempresas de Colombia afirma su compromiso de ofrecer un portafolio integral de productos y servicios que contribuya al mejoramiento del tejido social y económico de los planetarricenses

Guillermo, el soñador de Guamal



Gracias a la apertura del Banco Mundo Mujer en Guamal, Guillermo se ahorra tiempo en sus operaciones financieras.

Foto: IFR

Guillermo Aldana no es oriundo de Guamal, pero con más de 20 años en el municipio, y una vida forjada a pulso, se ha convertido en un líder comunitario y una fuerza para este municipio del Meta.

“Yo empecé como vendedor ambulante cuando llegué [a Guamal]. De a poquitos fui creciendo y saqué un local, luego otro, luego pagué 12 años de arriendo acá [en su establecimiento actual] hasta que lo compré”, relata el comerciante sin mayores pretensiones. Sin embargo, su historia es una de fortaleza, rectitud y esfuerzo constante. No en vano, tras ocho años con el Banco Mundo Mujer, cuya oficina en Guamal se abrió a finales de 2017 con recursos y apoyo técnico de la Iniciativa de Finanzas Rurales de USAID, es uno de los clientes estrella.

Si bien, hoy él es uno de los mejores clientes de Mundo Mujer, en ese entonces, cuando se involucró por primera vez, no tenía historia crediticia ni vida financiera con ninguna entidad. Es más, recurría a un gota a gota cuando tenía necesidades financieras. “Yo me preguntaba, si puedo pagar un gota a gota con esos intereses tan altos, ¿por qué no voy a poder pagar un crédito con una entidad formal?”, cuenta a manera de lamento. Y es que los gota a gota son unos de los peores padecimientos que se le puede infligir a un pequeño productor que solo quiere sacar su negocio adelante. Afortunadamente, Guillermo salió de ellos y se involucró con el Banco para empezar a cumplir sus sueños.

Comenzó con un préstamo pequeño. Pero ese fue solo el principio. Sus excelentes hábitos de pago y sus depósitos juiciosos en sus productos de ahorro, lo volvieron un hombre popular en la entidad, una persona confiable a quienes los asesores no dudaban en aprobarle un producto. Es así como solicitó un crédito por COP \$90 millones a 4 años para una de las mejores inversiones de su vida: Compró la propiedad comercial que tenía en arriendo, la demolió y la hizo nueva; esta vez con un amplio local comercial en la parte de abajo, habitaciones para alquiler en la parte de arriba y su propia vivienda en la parte de atrás donde disfruta con su esposa y tres hijos.

No contento con eso, por su buen comportamiento, el Banco le ofrece una serie de beneficios como créditos de emergencia, aprobación de créditos con menos requisitos y ampliación de cupos de financiación. Y, lo más importante, ya no tiene que desplazarse hasta Acacías cada vez que quiere retirar o consignar dinero, pues la nueva oficina de Mundo Mujer en Guamal, que actualmente atiende a más de 2,600 clientes, tiene todos los servicios que Guillermo

necesita para su negocio, a pocas cuadras de su casa.

Interactuar abrió las puertas de nueva sucursal en Lórica



Interactuar con el apoyo de USAID inicio operaciones en el municipio de Lórica desde el mes de abril.

Foto: IFR

El pasado mes de abril inició operaciones en el municipio de Lórica (Córdoba), una nueva sede de la Corporación Interactuar. Allí los cordobeses encontrarán una oferta de servicios financieros que les permitirán consolidar sus microempresas y fortalecer sus habilidades a través de servicios de conocimiento como charlas y capacitaciones. La apertura de esta sede fue posible gracias al apoyo de IFR de USAID, que promueve la prestación de servicios financieros adaptados a las necesidades de los productores rurales, así como a micro y pequeños empresarios.

Gildardo Múnera es un empresario cordobés. Anteriormente vivía en Coveñas, donde tenía cabañas para turistas. Estando allí recibió apoyo de la Corporación Interactuar para hacer unas mejoras a sus cabañas, lo cual le permitió aumentar su valor y decidió venderlas. Con el dinero que obtuvo, compró una finca ganadera en Lórica, en la que había unos corrales que requerían arreglos, así que la organizó para la cría de cerdos, adaptando el suministro de agua y los desagües. De esta manera surgió la Porcícola Palma de Oro. Don Gildardo acudió de nuevo a Interactuar donde obtuvo un crédito y esta empresa que inició con 24 cerdos, hoy ya tiene alrededor de 200.

Interactuar abrió una nueva oficina para personas como don Gildardo y todos los habitantes de

Lórica y municipios cercanos, con potencial emprendedor. Su inauguración oficial se llevará a cabo el 3 de mayo y están invitados representantes de las instituciones aliadas, medios de comunicación, autoridades locales y la comunidad. Durante el evento inaugural se realizará una muestra empresarial y actividades de relacionamiento entre los asistentes. “Tener una nueva oficina en Lórica es muy importante, porque anteriormente me tocaba ir hasta Montería, pero con esta sede podemos estar más relacionados con los que atienden directamente en el municipio”, expresa don Gildardo. Con esta, ya son cuatro oficinas de servicios en el departamento de Córdoba, desde donde la Corporación atiende a 24 municipios del departamento y a más de tres mil empresarios.

Según Claudia Elicet Roncancio López, subdirectora de IFR: “lo que buscamos con este convenio es afianzar las relaciones en el territorio de organizaciones como Interactuar que prestan más y mejores servicios financieros formales en la zona”. Con esto, USAID busca que los ciudadanos tengan más opciones a la hora de escoger sus servicios, lo cual conlleve a que, a mayor oferta, menores costos, y que, además, las empresas que se van a desarrollar en Lórica sean de largo plazo.

Durante más de 35 años, Interactuar ha acompañado a los emprendedores y empresarios de la microempresa en Colombia. Desde 2012 han brindado servicios financieros y de conocimiento en el departamento de Córdoba para crear y consolidar unidades productivas, hacerlas más competitivas y ofrecerles mayor acceso a mercados formales. Fabio Andrés Montoya, Director Ejecutivo, asegura: “Creemos que esta es una zona con grandes oportunidades de desarrollo económico. Estamos en Montería, Tierralta y Planeta Rica. Quisimos ampliar cobertura en el norte y, con apoyo de USAID, a través de IFR, abrimos esta oficina. Para nosotros es un ganancia llegar con un aliado para llevar metodologías que mejoren los procesos de crédito y de finanzas”.